



Всё — ниже

Как без обращения в суд добиться применения таможенниками справедливой таможенной стоимости на импортный товар

Требования таможенников к субъектам ВЭД декларировать как можно более высокую таможенную стоимость ввозимых товаров — не редкость во взаимоотношениях предпринимателей и стражей экономических границ. В последние несколько лет такие требования стали едва ли не тенденцией, поскольку именно таким образом таможенники пытаются выполнять задачу по наполнению доходной части госбюджета. Так как уходящий Кабмин оставляет госказну практически пустой, импортерам всегда нужно быть готовыми к тому, что один и тот же товар сегодня растамаживается по одной стоимости, а завтра — по другой.

Известно, что, обосновывая свои претензии, таможенники чаще всего ссылаются на данные программно-информационного комплекса "Информационно-поисковая система обработки и анализа ценовой информации при определении таможенной стоимости товаров..." (далее — База таможи). Считается, что База таможи формируется на основе сведений о стоимости товаров, указанных во всех ранее оформленных таможенных декларациях. Но, как говорят сами участники ВЭД, в эту Базу почему-то забита самая высокая стоимость: если вдруг на какой-то таможене "ширпотреб" из Поднебесной "случайно" растаможили по заоблачной стоимости, то и всех импортеров заставляют равняться на нее. В то же время, согласно ст.263 Таможенного кодекса (ТК; "Соблюдение требований о конфиденциальности информации"), данные, касающиеся таможенной стоимости конкретных товаров, являются закрытыми и не подлежат разглашению без специального разрешения. Поэтому импортеры и уполномоченные их представители — декларанты, особенно начинающие, могут попасть впросак, если заявленная ими в декларациях таможенная стоимость не будет соответствовать ожиданиям таможенников, и их товар имеет шансы застрять на таможене. Практикующие юристы предлагают простейшие "пошаговые" рекомендации, каким образом можно разрешить данный конфликт, не перенося его в суд. Разумеется, универсальных рецептов не бывает, но и забывать о данных правилах нельзя (см. стр.24-26).

Белла Морина,
Александр Терещенко, адвокат юридической фирмы "Василь Кисиль и Партнеры"

Идеальный комплект документов для подтверждения заявленной таможенной стоимости товара

- ✓ Контракт ВЭД со спецификациями и дополнениями
- ✓ Счет-фактура производителя (посредника) с отметками иностранной и украинской таможи
- ✓ Калькуляция себестоимости товара производителя или данные котировок международных бирж
- ✓ Справка о транспортных расходах, счет от перевозчика либо экспедитора
- ✓ Копии уставных либо иных документов, подтверждающие отсутствие личностных и рабочих взаимосвязей между сторонами контракта ВЭД, способных повлиять на стоимость товара
- ✓ Сертификат происхождения и акт экспертизы ТПП — в случае совершения внешнеэкономических операций на территории СНГ
- ✓ Копия экспортной ГТД (с отметкой иностранной таможи)
- ✓ Заключение специалиста-товароведа или экспертной организации о цене импортируемого товара (выдает Госвнешинформ или ТПП)
- ✓ Банковская выписка о предоплате на сумму счета
- ✓ Каталоги, прайс-листы фирмы-производителя аналогичной продукции
- ✓ Страховой полис (если товар страховался)
- ✓ Копии предыдущих ГТД, оформленных на аналогичные товары

Примерный алгоритм действий декларанта при завышении таможенной стоимости товара таможенниками

- Принятие
- Подача заявления с требованием

Шаг №1: "идеальный" комплект документов

Успешная внешнеэкономическая операция — это в первую очередь заранее подготовленная операция. В ВЭД главное — время. Поэтому импортер должен заранее озаботиться сбором "идеального", назовем его так, комплекта документов в качестве доказательства того, что таможенная стоимость товара определена справедливо (см. "Идеальный комплект..." на стр.26). Некоторые из перечисленных документов достать нелегко, но дело того стоит. Ведь, как свидетельствует практика, можно заставить чиновника себя уважать, положив против одной его "бумаги" три своих.

Напомним: согласно ст.249 ТК ("Определение стоимости товаров..."), приоритетными в определении таможенной стоимости являются документы о цене на товар, подготовленные для таможенного оформления собственником груза или уполномоченным им лицом. Только в том случае, когда у таможенных органов возникают, подчеркнем это, обоснованные сомнения в достоверности сведений о заявленной стоимости, они могут определять ее самостоятельно на основании цен на идентичные или аналогичные товары (ст.268-269 ТК). Иначе говоря, могут воспользоваться Базой таможи. Как, впрочем, и любой подобной информацией, ведь статус этого информационного ресурса, как ориентира таможенных органов в



определении стоимости, законодательно не закреплён.

На практике зачастую все происходит с точностью до наоборот: вначале таможенники смотрят базу данных. Но это несколько не умаляет ценности полного комплекта документов. Во-первых, если его предоставить в таможню сразу при подаче декларации, то законных оснований у таможенников для завышения стоимости, как минимум, будет меньше. Во-вторых, комплект может пригодиться в том случае, если таможенная стоимость товара таки была завышена, а потому соответствующее решение таможенного органа обжалуется в судебном или административном порядке.

Узелок на память

После получения решения таможни об определении таможенной стоимости товара предприниматель должен потребовать письменное разъяснение о том, каким образом эта стоимость определялась. В соответствующем заявлении в таможню стоит перечислить документы (с приложением их копий), которые ранее были представлены декларантом для подтверждения заявленной стоимости товара. Согласно ст.264 ТК, таможня обязана предоставить разъяснение в течение 7 дней. Если таможенная стоимость была завышена необоснованно, т.е. документы декларанта были в порядке, таможенникам ничего не остается, как привести в качестве аргумента данные базы. Такое разъяснение будет только на руку импортеру.

Шаг №2: "освободить" товар

После получения упомянутого решения таможенного органа перед предпринимателями встает практическая шекспировская дилемма: платить или не платить соответствующие суммы пошлины и налогов за ввозимый товар, исходя из стоимости, установленной таможней. Можно, конечно, не вступая в спор с таможенниками, ничего не платить и попросить их разрешить вывоз неоформленного товара назад в страну отправителя в режиме "Транзит". А можно и уплатить начисленные суммы — мол, куда не денешься. Но при этом необходимо помнить, что, скорее всего, такая же таможенная стоимость будет применяться и для всех последующих поставок аналогичного товара (см. "Шаг №1..." на стр.24).

Поэтому многие бизнесмены выбирают третий путь: ничего не платить, оставить товар под таможенным контролем до завершения оформления (см. "Примерный алгоритм..." на стр.26) и одновременно обжаловать решение таможенного органа в административном суде. Напомним: в подобных случаях импортируемый товар размещают либо на складе временного хранения (максимальный срок хранения — 4 месяца с продлением, ст.108 ТК), либо на таможенном лицензионном складе (максимальный срок хранения — 3 года, для подакцизных товаров — 3 месяца, ст.214 ТК). При хранении товара на таможенном лицензионном складе от таможенного контроля освобождается транспортное средство, поэтому декларант может без дополнительных затрат рассчитывать с перевозчиком. Но распоряжаться товаром предприниматели не могут, за его хранение необходимо платить, а обжалование решения таможенного органа в судебном порядке может затянуться.

Поэтому можно пойти иным путем: оформить товар в свободное обращение под так называемую "гарантию". Сделать это можно на основании приказа ГТСУ №230 от 17.03.08 г. "Об утверждении Порядка выпуска товаров в свободное обращение под гарантийные обязательства...". Согласно данному Порядку, импортер может внести на счет таможни определенную таможенным органом сумму налогов и сборов, которая будет служить гарантией уплаты им соответствующих платежей в бюджет, оформить товар, а затем в течение 90 дней доказывать свою правоту.

Узелок на память

Как показывает практика, 90 дней, отведенных приказом ГТСУ №230 на обжалование решения таможенного органа в суде, может не хватить. К тому же реальный гарантийный срок составляет не более 80 дней, поскольку таможня должна вынести окончательное решение относительно определения таможенной стоимости товара за 10 дней до истечения срока гарантии. Поэтому, решая оформить товар под "гарантию", рассчитывать следует в большей степени на обжалование решения таможенного органа в вышестоящей инстанции ГТСУ.

Шаг №3: обжаловать вышестоящему руководству

Согласно ст.264 ТК, декларант имеет право обжаловать решение таможенного органа об определении стоимости товара как в региональную таможню, так и непосредственно в Департамент таможенной стоимости ГТСУ. Кстати, юристы советуют обойти "низовой" уровень, поскольку, дескать, на местах рука руку моет, и писать соответствующее заявление сразу в Киев. Сделать это необходимо на протяжении 10 дней со дня получения упомянутого решения таможенного органа. Заметим, что специальных требований к составлению заявления нет. Но практика показывает, что в нем необходимо четко обосновать: а) изначально заявленную декларантом таможенную стоимость товара; б) неправомерность завышения таможенной стоимости таможенниками, включая и нарушение процедуры ее определения, установленной ст.249, 266 ТК. Поэтому к заявлению необходимо приложить "идеальный" комплект документов, разъяснение таможенников об определении таможенной стоимости и копию заявления декларанта в таможенный орган, которое предшествовало данному разъяснению.

В принципе, заявление в вышестоящий орган ГТСУ можно направить и рекомендованным письмом, но лучше принести лично, поставив на втором его экземпляре штамп таможенного органа о получении. Дело в том, что в соответствии с приказом ГТСУ №97 от 08.02.06 г. таможенники обязаны рассмотреть это заявление и принять по нему решение в течение 20 дней с момента получения. Руководитель таможенного органа или его заместитель могут продлить срок рассмотрения заявления до 60 дней с момента его получения, о чем обязаны сообщить декларанту. Необходимо также помнить, что в соответствии с вышеупомянутым приказом ГТСУ, если таможенный орган пропустил 20-дневный срок рассмотрения и не поставил декларанта в известность о продлении этого срока, то заявление считается удовлетворенным.

К сожалению, **БИЗНЕС** не смог получить данные о том, какое количество подобных заявлений, направленных в Департамент таможенной стоимости ГТСУ, было удовлетворено в пользу импортеров. В ГТСУ нам сообщили, что данная статистика не ведется. Но юристы уверяют, что шансом для обжалования стоит воспользоваться, особенно если товар котируется на международных биржах. В Киеве к этой информации прислушиваются.

Если вышестоящий таможенный орган принимает решение о признании заявленной импортером таможенной стоимости, то теоретически деньги, которые субъект ВЭД переплатил таможне в качестве гарантии, должны быть ему возвращены в течение месяца. Что на практике происходит редко. Предприниматели могут компенсировать затраты, указав в заявлении "о возврате излишне уплаченных налогов и сборов", направляемом в "родную" таможню вместе с решением вышестоящего органа, что они согласны на возврат данных сумм в счет будущих платежей.

Узелок на память

Ст.264 ТК предусмотрен второй вариант выпуска товаров в свободное обращение под гарантийные обязательства уполномоченного банка. Но, к сожалению, до сих пор на практике это сделать невозможно, поскольку не утверждены ни перечень уполномоченных банков, ни порядок оформления такой гарантии. ГТСУ не торопится это делать, и понятно, почему. Ведь в таком случае деньги не будут поступать сразу на счета таможни.



**ПРЕЖДЕ ВСЕГО :: ВЛАСТЬ :: УПРАВЛЕНИЕ :: АЛЬТЕР ЭГО :: КОМПАНИИ И РЫНКИ
ПРО ДОВОЛЬСТВИЕ :: ДОМОСТРОЙ :: АВТОКРАТИЯ**

© Copyright 2001 Закрытое акционерное общество "Холдинговая компания "Блиц-Информ"